

PUBLIC EXPOSE 2024

Menavigasi Ekonomi Digital

Perusahaan inovatif yang dengan berani mengubah wajah industri dan menghadapi tantangan adalah pionir masa depan.

Di Inspirasikan: Zero to One
by Peter Thiel

Penggunaan Generative AI untuk melengkapi aktivitas kerja dapat membantu membuka potensi kapasitas produksi sebesar USD 243,5 miliar di seluruh ekonomi Indonesia. (setara dengan 18% PDB Indonesia tahun 2022).



Tahun 2021, Indonesia mengalami 920 jt. serangan cyber, dengan 1/5 serangan pada sektor keuangan. Untuk mengatasi ancaman ini, Pemerintah menerapkan regulasi keamanan cyber dan perlindungan data pribadi.



Pasar software Big Data dan Analitik di Indonesia meningkat sebesar 14,7% YoY pada paruh pertama tahun 2022, sebagai prioritas investasi utama bagi perusahaan yang bertransisi ke cloud.

Apa saja tantangan yang dihadapi oleh bisnis dan para pendiri dalam memanfaatkan teknologi untuk mendorong pertumbuhan dan inovasi?

Biaya implementasi teknologi menjadi hambatan besar bagi bisnis, terutama startup dan UMKM.

Pada tahun 2024, gaji para profesional IT di Indonesia rata-rata 12.500.000 IDR per bulan, sementara pasar Jasa IT diperkirakan akan mencapai US\$ 5,68 miliar, dengan IT Outsourcing memimpin dengan nilai US\$ 2 miliar.

Beradaptasi dengan teknologi menimbulkan masalah bagi perusahaan.



Menyesuaikan perusahaan dengan perubahan sosial dan teknologi untuk tetap relevan.



Kemajuan teknologi yang terus-menerus.



Perubahan infrastruktur TI.



Ancaman keamanan Siber.

Dan Masalah Lainnya Terkait Sumber Daya Manusia



Masalah dengan pengetahuan komputer, kesalahan teknis, dan kurangnya talenta.



Turnover tinggi pada karyawan teknis.



Besarnya kesenjangan dari skill teknologi.

Kami mengembangkan solusi:
Venture Builder sebagai
penghubung bisnis dengan
era digital.



Big Hairy Audacious Goal*

Misi kami adalah mengatasi hambatan dengan menyediakan wadah untuk aglomerasi, mengintegrasikan **perusahaan yang menguntungkan dan menciptakan arus kas (seperti bisnis keluarga)** dengan **disrupsi teknologi bersama para pendiri visioner.**

Kami membangun bisnis yang mengatasi kompleksitas teknologi dan berkembang dengan memanfaatkan jaringan, sumber daya, dan keahlian kami.

***Termin dari:** Built to Last: Successful Habits of Visionary Companies
Book by Jim Collins and Jerry I. Porras

2009

WGS adalah perusahaan induk WGSHub, perusahaan System Integrator yang melayani perusahaan besar dan institusi di Indonesia dan internasional.



100+

Klien Enterprise Dilayani



And more

WGSH memperluas fokus bisnis inti WGS dengan menjadi Venture Builder.

2016

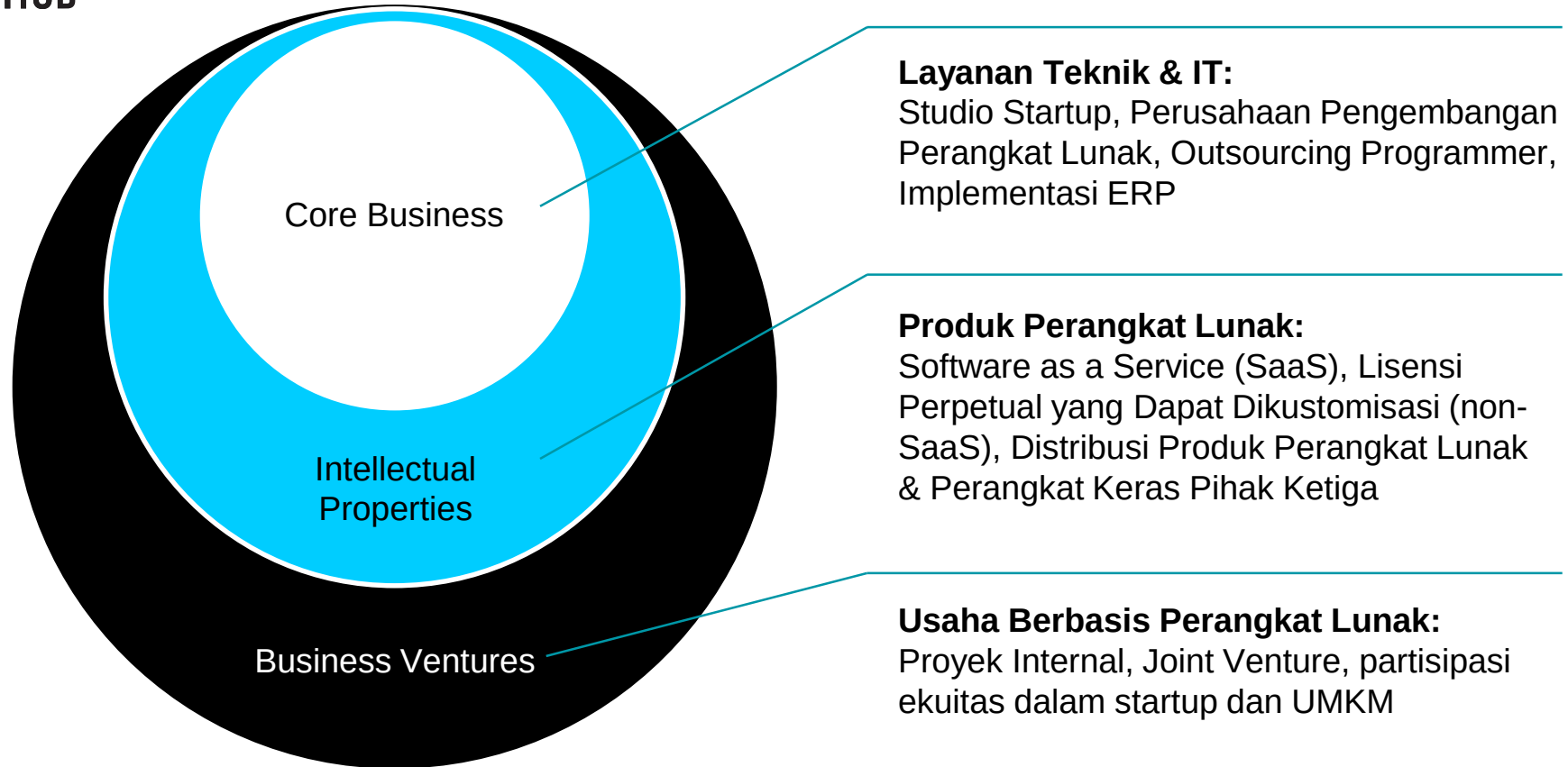
WGSHub, anak perusahaan WGS, diluncurkan sebagai ekosistem untuk melayani agensi, bisnis keluarga, UMKM, & startup teknologi.

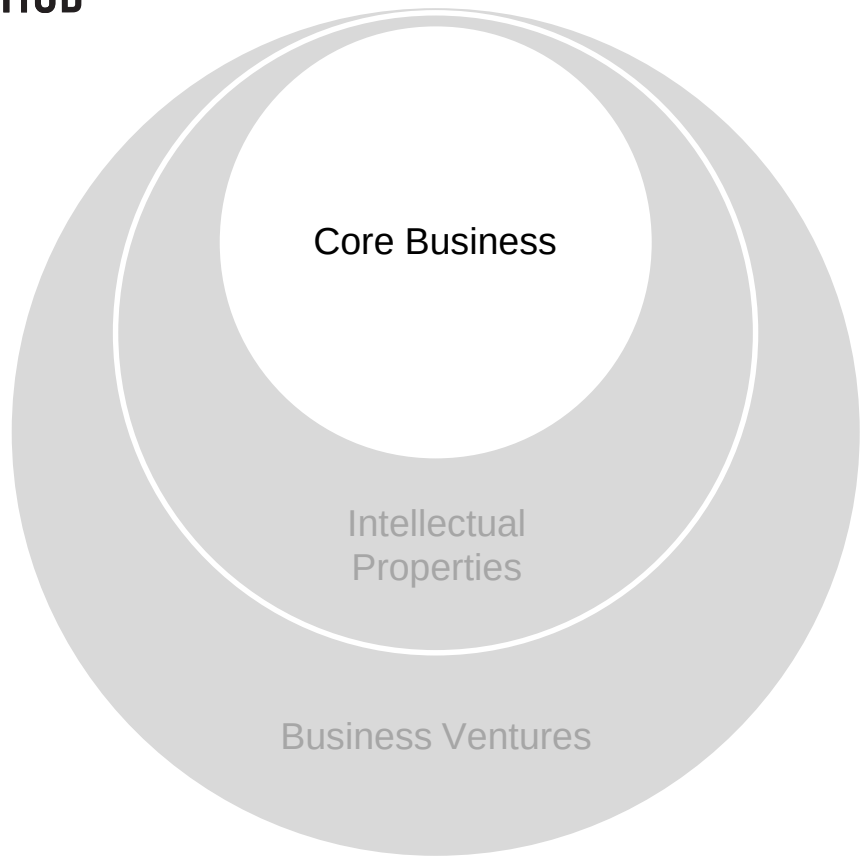
2021

WGSHub berkembang melalui kemitraan dan beralih ke model Venture Builder, dan debut di Bursa Efek Indonesia dengan simbol ticker WGSH.



Model Bisnis WGS





emveep[®]



smooets



appschef

Kegiatan **Bisnis Inti** kami adalah sumber keuntungan kami.

Fintech



Export



Corporates



Institutions



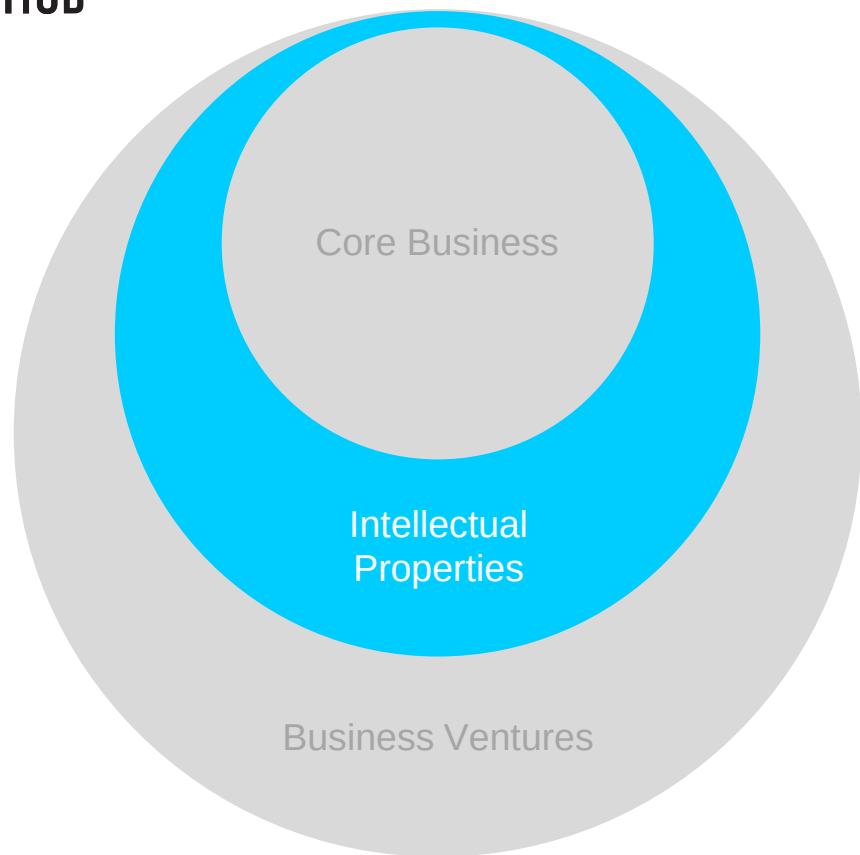
Contoh Proyek

Client: PT. Asha Fortuna Corpora

Saat ini nelayan Indonesia kurang mendapatkan kepercayaan dari sektor perbankan. PT Asha (induk perusahaan IDX:ASHA) bertujuan untuk meningkatkan kredibilitas mereka dengan menciptakan produk yang dapat dilacak dan data yang dapat diandalkan dengan melibatkan kapal yang tidak aktif, nelayan, investor, dan konsumen.

Aplikasi berbasis web:
[Java Spring Boot](#), [ReactJS](#),
[MySQL](#), [MongoDB](#)





Software as a Service (SaaS)

 pagii
human resource pagii
ordering pagii
tracking pagii
e-learning pagii
chatshop

Ekosistem produk SaaS

Software disediakan sebagai produk siap pakai dalam model berlangganan, baik secara internal maupun dari pihak ketiga.



Download Aplikasi dan Daftar

Cari tahu bagaimana Pagii HR bisa membantu bisnis Anda lebih jauh langsung bersama tim Pagii.

Tersedia di:



Solusi Non-SaaS

**SANDBOX**

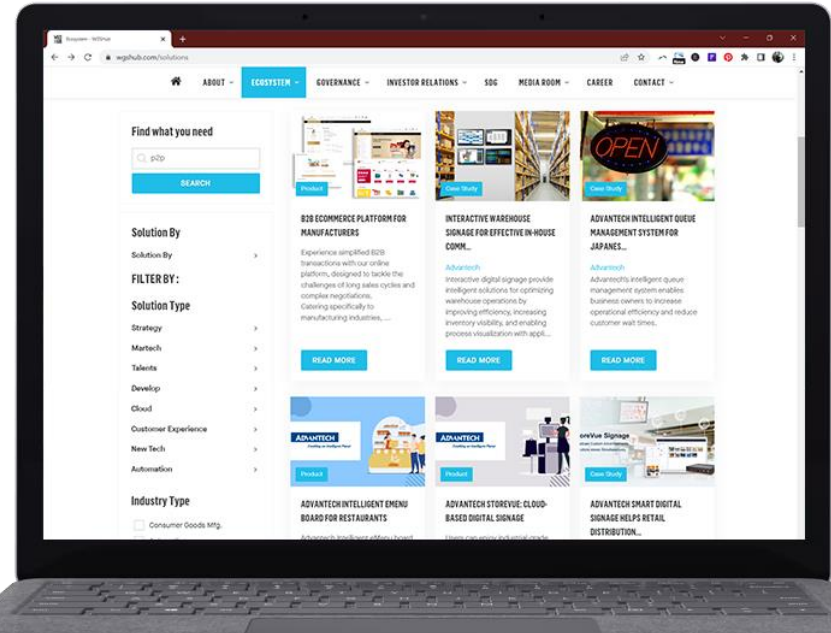
Pada tahun 2024, kami akan rebranding kepemilikan intelektual kami dan produk pihak ketiga menjadi ekosistem produk "Sandbox", yang kemudian akan menjadi salah satu dari banyak merek di bawah bisnis distribusi teknologi WGS.

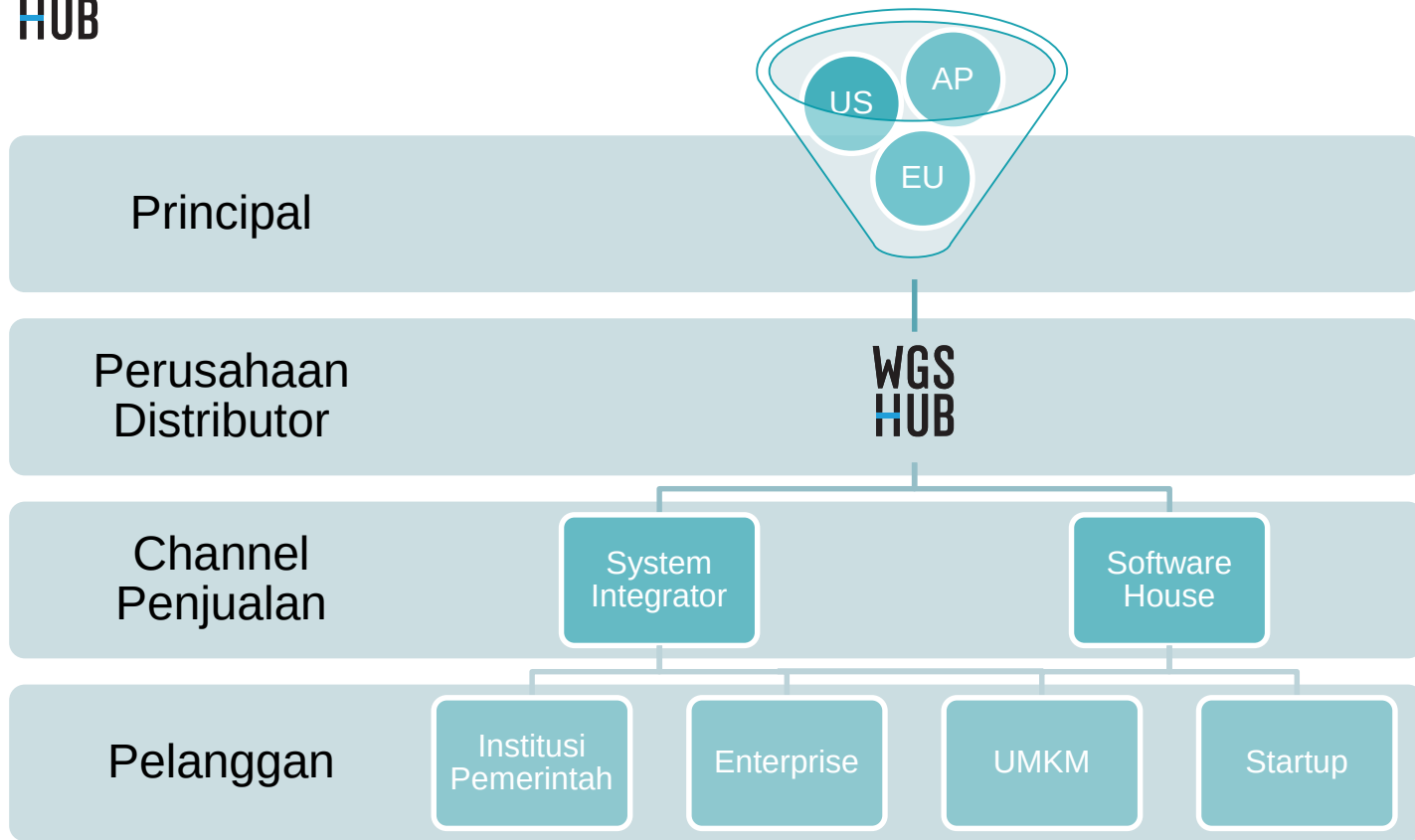
INFRASTRUKTUR

DATA

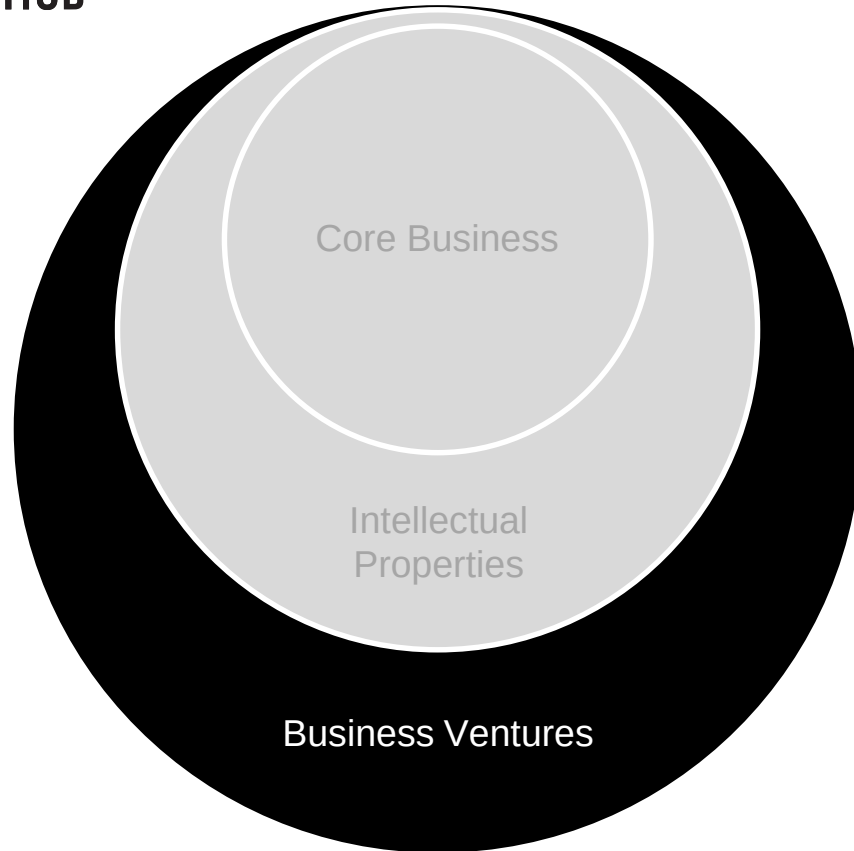
APLIKASI

SOLUSI





Sebagai Distributor Teknologi, kami akan memfasilitasi transfer pengetahuan dan teknologi dari Global Tech Leaders ke Pasar Indonesia.



Dan masih banyak lagi
yang akan datang.

Proyek Internal

Kekayaan Intelektual tidak hanya dijual sebagai Solusi. Tetapi kami meluncurkannya sebagai **proyek internal**. Dan ketika ada kesempatan, kami bekerja dengan mitra dalam **model bagi hasil**.



B2B COMMERCE – INDUSTRIAL SUPPLIER



SUPERRARITY

TOKENIZATION – BESPOKE DRINKS



MEDIA – THOUGHT LEADERSHIP



BLOCKCHAIN – NFT



Joint Venture dan Partisipasi Ekuitas

Kami menanamkan jejak kami di berbagai sektor industri dan siap mengambil peluang ketika itu datang.

3 jenis pertimbangan

1.

Startup yang sedang mengejar valuasi yang lebih tinggi.

2.

Perusahaan yang dapat memperkaya ekosistem teknologi kami.

3.

Joint Venture dengan perusahaan besar atau profesional untuk mendirikan lengan digital di industri mereka.



GYM – CO-FITNESS SPACE



TELEHEALTH – ONLINE COUNSELING



DIGITAL SOLN. – INDUSTRY SPECIFIC



WHIZLIZ

JEWELLERY – MARKETPLACE



Dalam Proses

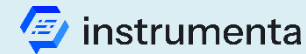


INTERIOR DESIGN – STORE & MATCHMAKING



TALAXEUM

GREEN DeFi – TRADE & PROJECTS



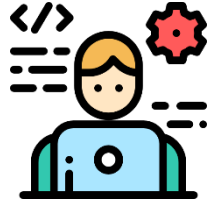
AI – MACHINE LEARNING PLATFORM



Strategi Bisnis

**Berinvestasi**

dengan aset perangkat lunak yang sudah ada.

**COGS Rendah**

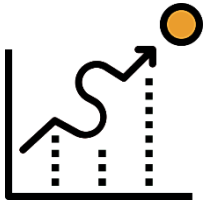
Penggunaan kembali aset kode untuk menurunkan biaya kami.

**Menangkap Kembali**

dana investasi saat dan jika portofolio kami menerima pendanaan eksternal.

**Mengembangkan aset tak berwujud**

idealnya dengan mengoptimalkan kapasitas SDM.

**Fair Value Adjustment**

saat dan jika portofolio kami menerima pendanaan eksternal.

**Pendapatan Dividen**

saat dan jika portofolio kami memiliki arus kas yang baik.



Exit dan mencairkan dana sebisa mungkin.



Dan kami ingin melakukan ini secara global.

Impian kami adalah untuk memiliki jejak global.

Tantangan & Perencanaan

Tantangan Bisnis

Pertumbuhan pendapatan terbatas

meski bisnis inti kami menguntungkan, pertumbuhannya sulit dipercepat.

Ekuitas Minoritas

Memiliki kepemilikan non-kontrol dalam startup atau perusahaan kecil berisiko tanpa dividen, pendanaan eksternal, atau kemungkinan exit dalam waktu dekat.



Distribusi Teknologi

Masa emas Indonesia sudah tiba, banyak perusahaan global yang ingin memasuki pasar Indonesia.



Transaksi Besar

Berfokus pada pekerjaan besar seperti proyek pemerintah, yang dapat membuat perubahan besar.



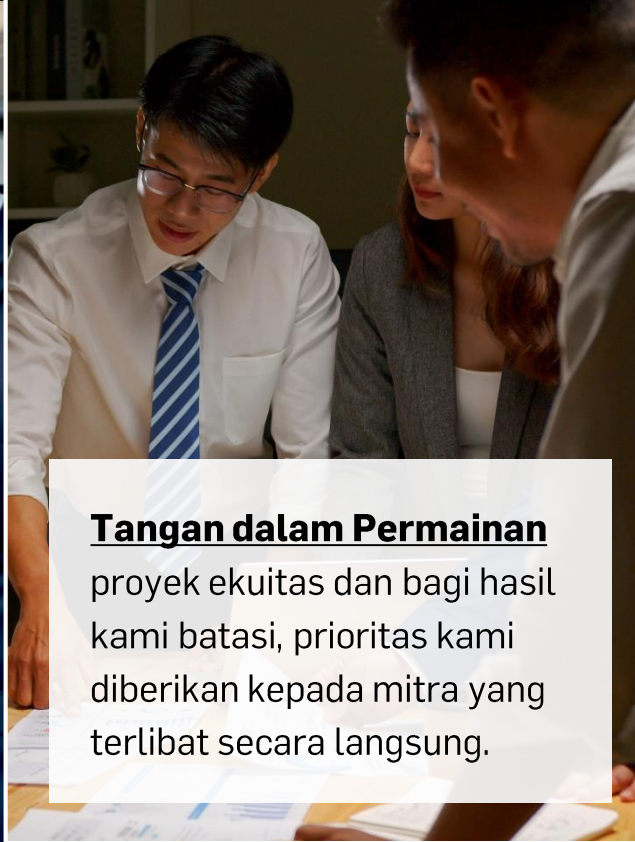
Top Line,

Meningkatkan pendapatan bruto secara signifikan dengan platform B2B commerce kami, Qorser.com.



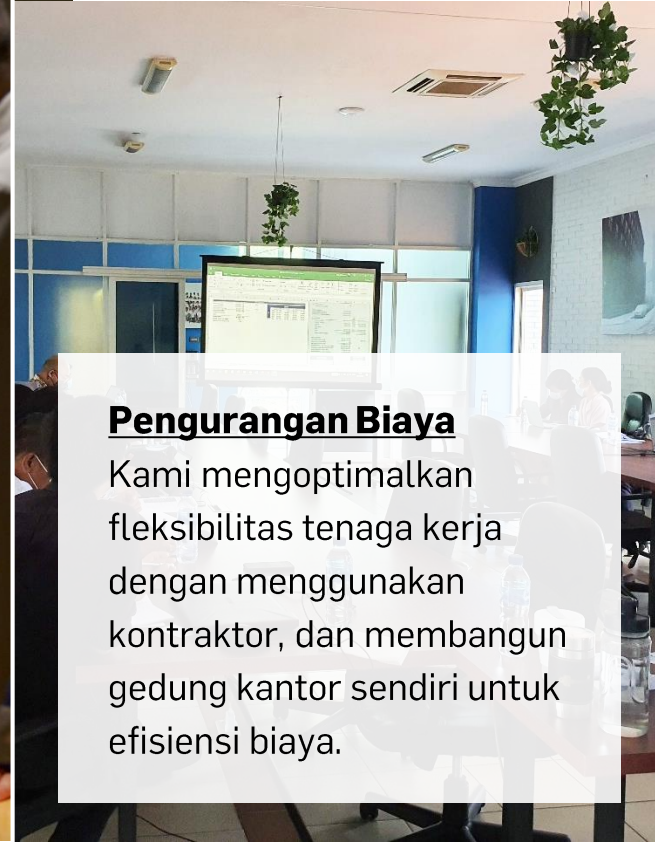
Pertumbuhan melalui Akuisisi

Solusi bagi perusahaan / startup yang pendiri dan investornya ingin exit namun kesulitan.



Tangan dalam Permainan

proyek ekuitas dan bagi hasil kami batasi, prioritas kami diberikan kepada mitra yang terlibat secara langsung.



Pengurangan Biaya

Kami mengoptimalkan fleksibilitas tenaga kerja dengan menggunakan kontraktor, dan membangun gedung kantor sendiri untuk efisiensi biaya.

Mulai
dengan
SDM

Pool SDM yang
Besar +
Pelanggan
Korporat

**Kami
memperbesar
kemampuan
teknologi kami**

Kami sedang membangun pertahanan
yang tidak dapat disaingi oleh perusahaan lain.

**Kemampuan dalam segala hal:
AI, IoT, Blockchain, Cybersecurity,
ERP, BPM, Robotic Process
Automation (RPA), Gaming, & lebih
banyak lagi**

Sekarang:
SDM dengan kemampuan
di segala hal + Pelanggan
di semua segmen +
Pengalaman di pasar
modal

Keuangan & Target 2024

Ringkasan		Aktual			Forecast		
		2021	2022	2023	2024	2025	2026
1,	Pendapatan	22,120,710,071	26,693,281,182	33,147,408,581	37,252,654,440	40,983,878,107	46,899,900,776
2,	Ebitda	5,508,910,968	7,806,594,185	7.676.226.334	11,349,168,428	12,700,857,752	14,968,508,700
3,	Ebit	5,989,051,326	4,719,600,719	5.394.860.003	10,255,625,690	11,103,847,479	12,827,907,601
4,	Pendapatan (Beban) Lainnya	390,409,050	855,536,942	487.480.099	493,489,413	547,259,299	626,691,098
'	Pendapatan (Kerugian) Komprehensif Total	3,938,053,951	4,754,968,690	4,550,183,559	8,358,232,922	9,059,174,572	10,461,757,055

"Tantangan adalah batu loncatan menuju kesuksesan.

Terimalah mereka, pelajari dari mereka, dan saksikanlah dirimu tumbuh." - ChatGPT

Venture Builder

WGS
HUB

TERIMA KASIH

LET'S BUILD FUTURE-PROOF INNOVATION

Indonesia Digital Sandbox
www.wgshub.com